



## Offre d'emploi : Assistant(e) commercial(e) et projet

Dans le cadre de notre activité, nous recherchons un(e) Assistant(e) commercial(e) et projet

### **NOTRE ENTREPRISE**

**JTS conseils**, créée en avril 2000, est une entreprise qui accompagne ses clients autour d'une différenciation forte : donner du sens par la pédagogie à tous types d'actions de communication.

Les compétences de l'entreprise reposent sur 2 grands piliers :

- **Stratégie & communication** : nous mettons toute notre attention sur la stratégie globale et commerciale de nos clients afin de mieux les comprendre et surtout de pouvoir parfaitement mettre en lumière leurs forces et leurs faiblesses. Ensuite, nous préconisons une approche stratégique avec des outils en corrélation avec les objectifs mais pas l'inverse.
- **Ingénierie pédagogique** : faire comprendre des métiers complexes, faire changer le comportement des personnes, sensibiliser sur des thématiques environnementales capitales pour les générations à venir... Ce sont autant de problématiques auxquelles nous sommes en capacité d'accompagner nos clients de par une double compétence : la pédagogie & la maîtrise de la productique. Nous proposons à nos clients des supports toujours plus innovants portés vers la performance. Nos médailles au Concours Lépine nous permettent de démontrer notre maîtrise des process de jeux et d'acquisition de l'information.

L'objectif est de faire de **JTS conseils** un acteur majeur sur notre territoire en portant un engagement fort tant économique que social et environnemental. Les valeurs de l'entreprise définies par toute l'équipe sont les bases de l'aventure **JTS conseils** et porte notre développement.

### **Notre force : l'intégration des compétences en interne :**

- Une équipe de 4 personnes en production graphique / digitale
- Une équipe de 4 personnes en gestion de projets : communication / stratégie / environnement
- Une assistante administrative & comptable
- Une directrice développement
- CEO

### **MISSIONS**

Vous viendrez en soutien et travaillerez en collaboration avec les responsables des pôles commercial et production. Vous aurez en charge une double mission :

#### Commerciale

- Appuyer le pôle commercial pour l'élaboration, rédaction et diffusion des offres commerciales
- Relancer et suivre les clients
- Contribuer au suivi et renseignement du CRM

#### Gestion de projet en Ingénierie pédagogique

- R&D : être un appui pour la réflexion et la recherche de solutions auprès de fournisseurs et prestataires, étude de faisabilité
- Demande de chiffrage, suivi de fabrication/livraison

## **PROFIL RECHERCHE**

- Astucieux, esprit pratique
- Organisé, méthodique, agile
- Bon relationnel
- Esprit créatif
- Vous maîtrisez parfaitement Pack Office
- Vous partagez les valeurs de l'entreprise.
- Niveau d'étude BAC + 2
- Années d'expérience : minimum 6 mois de stage
- Avoir une expérience dans les métiers de la communication et/ou environnement serait un plus

## **MODALITES :**

Localisation : Joué-lès-Tours (37)

Date : à pourvoir dès que possible

Poste en CDD de 6 mois suivi d'un CDI / Possibilité de faire un contrat ARDAN, une AFPR ou période de formation en fonction du profil

Merci d'adresser votre lettre de motivation et un CV à l'attention de Mme Coursault par courrier au 23, rue des amandiers – 37300 Joué-lès-Tours ou par mail à : [recrutement@jtsconseils.com](mailto:recrutement@jtsconseils.com)